

- Objectifs**
- > Comprendre la place de l'ORSA au sein de la future réglementation
  - > Découvrir les axes de déclinaison opérationnelle de ce concept clé
  - > Visualiser les opportunités apportées par l'ORSA dans le pilotage stratégique des assureurs

## La réforme Solvabilité II

- > Les enjeux
- > Les objectifs
- > Les 3 piliers
- > Le calendrier

## L'ORSA vision d'ensemble : les objectifs et enjeux

- > Présentation du concept
- > Qu'est-ce que l'ORSA ?
- > En quoi l'ORSA donne lieu à une évaluation « alternative » de la solvabilité ?
- > L'ORSA, un complément aux travaux quantitatifs du Pilier 1
- > Le cas particulier de la formule standard
- > L'ORSA et le modèle interne
- > Les étapes de l'ORSA : le profil de risque, stratégie de gestion des risques, processus de suivi de l'activité
- > Le reporting ORSA
- > Les problématiques rencontrées

## L'ORSA, le Pilier 2, vers une vision agrégée et continue des risques

- > Vers une cartographie « tous risques » ? Une analyse de scénarios majeurs ?
- > Illustration : les étapes de mise en place d'une cartographie tous risques
- > Importance de l'approche qualitative
- > Illustration : les risques opérationnels
- > Une dimension Gouvernance non négligeable

## Atelier 1 : Illustration du pilotage par le risque dans le cadre du processus de lancement de nouveaux produits.

- > Lien avec l'ORSA
- > Les différentes étapes du lancement d'un nouveau produit
- > Qu'est-ce qu'un nouveau produit ? Importance de la catégorisation, exemples concrets.
- > Analyse détaillée du produit lors de sa phase de conception : le Business Plan, le comité nouveau produit
- > Le suivi post lancement

## Atelier 2 : Illustration du pilotage du risque de souscription

- > Caractéristiques du produit mono euro : risques de souscription et interactions actif-passif
- > Echanges sur les scénarios majeurs : scénario de baisse des taux, scénario de hausse brutale et durable des taux
- > La démarche ORSA - Echanges quant à la démarche à mettre en œuvre et les décisions possibles en termes de pilotage
- > Description des risques de souscription non-vie
- > Le pilotage des risques à travers le programme de réassurance

## Atelier 3 : Illustration sur les risques significatifs

- > Analyse de scénarios : identification et sélection des scénarios majeurs
- > Démarche d'analyse des scénarios
- > Illustration : Le défaut de conseil en assurance : est-ce un risque significatif ?
- > Description du scénario, pertes internes et externes, analyse fine du risque, identification des responsabilités et dispositif de maîtrise du risque

## Les horaires

Durée : 7 heures  
 9 h 15 : Accueil des participants  
 9 h 30 : Début du stage  
 17 h 30 : Fin du stage  
 Pauses Café : 10 h 45 et 16 h 00  
 Déjeuner : 12 h 30 - 14 h 00

## Tarif

1050 euros + 19,6 % de TVA.  
 Tarif dégressif en fonction du nombre de formations

## Les formateurs

Chez Optimind, les formateurs, au minimum diplômés de niveau BAC +5, sont de cursus en rapport direct avec la thématique de formation traitée, Actuaire, Ingénieurs financiers, techniques, etc. et salariés de notre entreprise. Cette règle, qui ne tolère aucune exception, est pour nous le gage de leur capacité à comprendre les métiers et les enjeux de nos clients. Affectation au budget formation : Optimind est enregistré en tant qu'organisme de formation. A ce titre, les budgets engagés par nos clients sur ces activités peuvent être imputés à leurs budgets de formation permanents.

## Qui sommes-nous ?

Société de conseil en actuariat et gestion des risques, OPTIMIND est un interlocuteur de référence pour les assureurs, mutuelles, banques et grandes entreprises qui souhaitent un partenaire métier les accompagnant dans leurs projets.

## Lieu

Optimind  
 46 rue La Boétie  
 75008 Paris

Ces formations s'adressent aux collaborateurs des directions métiers, produit, modélisation, contrôle des risques, comptabilité, inventaires, contrôle de gestion, systèmes d'information ou des commerciaux des Compagnies d'assurance, Mutuelle et Institutions de Prévoyance